

店販エキスパート

あまやん



栄田光平
tida smile

◎ amayan0211

物販の目的や必要性を学ぶだけで終わらない——。あまやん式エキスパートコースでは、「売れる人になるためのマインド」から始まり、カウンセリングの設計・トークスキル・提案力までを一気通貫で磨きます。お客様の心理を理解し、信頼を築く会話、行動を変える提案、そして自然に商品が売れる流れを体得。ロールプレイやケース別トレーニングを通して、机上ではなく“現場で再現できる売れる力”を養うオンライン実践型セミナーです。

入社1年目からサロンオーナーまで、自分のフェーズに合った学びが得られます。

1期生受付中

1回目	2回目	3回目	4回目	5回目
26/03/12	26/03/26	26/04/10	26/04/24	26/05/07
12:00-17:00	12:00-17:00	12:00-17:00	12:00-17:00	12:00-17:00

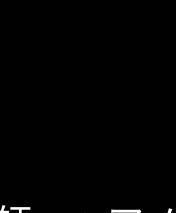
※日程は確定事項となります。全てのスケジュールが参加できることをご確認の上お申し込みください。

プラン詳細	
講師プラン	¥82,500
定員	総受講時間
20名	25時間
回数	月額あたり
全5回	¥16,500

お申し込み

受講内容

回数	コース名	レッスン(学べる内容)	時間
1回目	マインドセット	0章 店販とは? 1章 えっ?店販やってないの?本当に損しますよ! 2章 誰にも教えない、売れている人が知っている事 3章 売れている人が自然とやっている事	5時間
2回目	カウンセリング	【ニーズを引き出す力】 2つのスキルが全ての土台 カウンセリングにおいて最も大事にして欲しいこと 【問題解決力(提案力)】 3つの力で驚くほど提案が通るようになる方法 【新規のカウンセリング】 初めてでも安心!信頼関係を築くためのカウンセリングの基本 【カウンセリングの応用】 ケース別に学ぶ!タイプ別・課題別で最適解を導く応用カウンセリング 【カウンセリングローブレ実習】 明日から実践できる!実際の接客を想定したロールプレイで学ぶ	5時間
3回目	販促物作成	【POP制作】伝えるが簡単になる第一歩!あなたを助けるPO	5時間
		【メニュー制作】深く、詳しく、知識と技術が紐づくメニュー	
		【動画POP】伝えたいの最上級!喋らなくても売れるが実現する	
4回目	売れるトークセ	【脳科学】科学で裏付ける接客!脳の働きを知ることで提案力 【行動心理学】「人はなぜ買うのか?」お客様の行動を理解し、	5時間
		【テクニカルトーク/フロントトーク/キラーフレーズ】初回から施術中、アフターまで!様々なシーンで活用できるト	
		ロールプレイング	
5回目	仕組み	【商品ジャンルの拡張】美容機器・スキンケア・メイク・健康	5時間
		【売れるオペレーション作成】一人一人の働いている環境に合	
		【アウトプット】セミナー全体を通してアウトプットの時間	
		【まとめ】5回のセミナーの振り返り	



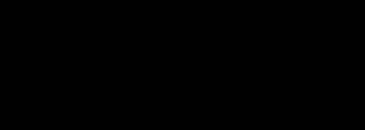
ヘアキャンプは「プライバシーマーク」

使用許諾業者として認定されています。

特定商取引法に基づく表記 | 利用規約 | プライバシーポリシー | 運営会社 | ヘアキャンプとは

HAIRCAMP

美容師・ヘアメイク向けオンライン学習 | ライブセミナー



Copyright © HAIRCAMP Inc. All rights reserved